

EYÜP AKBAL

FUZUL TASARRUF FİNANSMAN AŞ YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Tasarruf Finansman Sektörü Hızlı Büyüyor

Fuzul, tasarruf finansman sektöründeki 2025 rakamlarına yönelik analizi paylaştı. İlk 6 ayda sisteme katılan müşteri sayısı, %169 artışla 88 bin 736'ya ulaştı. Fuzul Tasarruf Finansman AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Akbal, yaptığı açıklamada tasarruf finansman modelinin mevcut ekonomik koşullarda bireyler için güçlü bir çözüm olduğunu belirtti. Akbal, "2025'in ilk yarısında gözlemlediğimiz rekor büyüme ve yıl sonu için 200 bin yeni müşteri hedefimiz, sektörümüzün Türkiye'nin finansal sağlığı için sunduğu stratejik çözümü ve büyük gelecek potansiyelini açıkça ortaya koyuyor." ifadelerini kullandı.

YENİ ŞAFAK**YILIN İLK YARISINDA****FUZUL TASARRUF FİNANSMANINDA
88.736 YENİ MÜŞTERİ KAZANDI**

Tasarruf finansman sektörü, yılın ilk yarısında önceki yılın toplam müşteri sayısının yüzde 95,9'u kadar yeni müşteri kazandı. Sayının yıl sonuna kadar yaklaşık 350 bine ulaşması bekleniyor. Yılın ilk yarısında Fuzul sistemine katılan yeni müşteri sayısı önceki yıla göre yaklaşık 2,7 katına çıkarak yüzde 169'luk artışla 88 bin 736'ya ulaştı. Fuzul Tasarruf Finansman AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Akbal, tasarruf finansman modelinin mevcut ekonomik koşullarda bireyler için güçlü bir çözüm olduğunu belirtti.

**Yılın İlk Yarısında Fuzul Tasarruf Finansmanında
88.836 Yeni Müşteri Kazandı**

Tasarruf finansman sektörü, yılın ilk yarısında önceki yılın toplam müşteri sayısının yüzde 95,9'u kadar yeni müşteri kazandı. Sayının yıl sonuna kadar yaklaşık 350 bine ulaşması bekleniyor. Yılın ilk yarısında Fuzul sistemine katılan yeni müşteri sayısı önceki yıla göre yaklaşık 2,7 katına çıkarak yüzde 169 artışla 88 bin 736'ya ulaştı. Fuzul Tasarruf Finansman AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Akbal, tasarruf finansman modelinin mevcut ekonomik koşullarda bireyler için güçlü bir çözüm olduğunu belirtti.

TÜRKİYE GAZETESİ**Tasarruf Finansman Modeliyle
Ekonomik Güvence ve Refah Artıyor**

Faizsiz ve esnek ödeme seçenekleri sunan tasarruf finansman modeli, bireylerin finansal güvence ve refahını artırıyor. Dijitalleşme ve düzenlemelerle Türkiye'de ekonomik kapsayıcılığı güçlendiriyor. Fuzul Tasarruf Finansman AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Akbal, konuyla ilgili: "Tasarruf finansman sektörü, yeni nesil finansman modeliyle sadece ev ve araç sahiplerine değil, aynı zamanda bireylerin finansal özgürlüğüne ve toplumsal güvene köprü oluyor." dedi.

YENİ AKİT**150 Şubeye Ulaşacağız**

2024 yılında, Fuzul'ün aktif büyüklüğü yüzde 400 artış gösterdi. Öz kaynaklarımızda yüzde 345'lik bir artışla 6,04 milyar TL seviyesine geçen teslimat hacmimiz de arttı. Yaklaşık 30 bin teslimat gerçekleştiren toplamda 17 milyar TL'lik teslimat hacmine ulaştık. Son bir yılı baz aldığımızda ise 50 binin üzerine tasarruf sahibine ev, araç ve iş yeri teslimatı yaptığımızı söyleyebilirim. 2025'te de büyüme ivmemizi koruyarak sektörün referans şirketi olmaya devam edeceğiz. Hâlihazırda 134 şube ve yaklaşık 2 bin çalışanıyla Türkiye'nin dört bir yanına yayılmış durumdayız. Hedefimiz yıl sonunda 150 şubeye ulaşmak.

CAPİTAL**Yeni Nesil Finansman Modeli ile
Toplumsal Refah Artıyor**

Ekonomik dalgalanmaların hissedildiği bu dönemde, finansal güvence arayışı her zamankinden daha kritik bir hâle geliyor. Tasarruf finansman sektörü, bu ihtiyaca yeni nesil bir finansman çözümü sunarak bireylerin ve toplumun refahına önemli katkılar sağlıyor. İsteyen herkesin faiz ve peşinat yükü altına girmeden finansal hedeflerine ulaşmalarını sağlayan tasarruf finansman modeli, keffilsiz ve kişiye özel esnek ödeme planlarıyla bireylerin finansal kaygılarını azaltıyor.

BUSINESS WORLD GLOBAL

EYÜP AKBAL

FUZUL TASARRUF FİNANSMAN AŞ YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Fuzul Tasarruf Finansman Sektöründeki Eğilimlere Dair Analiz Yayımladı

Fuzul, tasarruf finansman sektöründeki 2025 trendlerine ilişkin yeni analizini paylaştı. Şirketten yapılan açıklamaya göre, analiz, sektörün hızla büyüdüğünü, ürün tercihlerinde ve bölgesel katılımlarda dikkat çekici eğilimlerin yaşandığını ortaya koydu. Analizde, özellikle dijitalleşmenin ve regülasyonların sektörün dönüşümünde kilit rol oynadığına yer verildi. Yıllık projeksiyonlara göre 2025, tasarruf finansman sektörü için yıllık bazda yüzde 92'ye yakın bir müşteri büyümesi potansiyeli taşıyor.

ANADOLU AJANSI



Fuzul, 33 Yıllık Öncülüğünü "Yılın Kurumsal Markası" Ödülüyle Taçlandırdı

Tasarruf finansman sektörünün öncüsü Fuzul, İstanbul İş İnsanları Derneği (İSTİNDER) tarafından düzenlenen 9. Türkiye Brand Summit'te "Yılın Kurumsal Markası" ödülüne layık görüldü. Fuzul Tasarruf Finansman AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Akbal; iş, ekonomi, basın, televizyon ve cemiyet dünyasından önemli isimlerin katıldığı prestijli törende ödülü bizzat teslim aldı.

İSTANBUL TODAY

Bakan Bolat, İDSB Başkanı Akbal ile görüştü

Ticaret Bakanı Bolat, İslam Dünyası Sivil Toplum Kuruluşları Birliği Başkanı Eyüp Akbal ve yönetim kurulu üyelerini bakanlıkta ağırladıklarını açıkladı.

İslam ülkeleri arasındaki ekonomik ve ticari ilişkilerin geliştirilmesi ve sosyal dayanışmanın güçlendirilmesi, ortak kalkınma vizyonuna katkı sunacak projeler üzerine hayırlı istişarelerde bulduklarını belirten Bakan Bolat, şunları ifade etti:

"İslam dünyasının birlik ve beraberliğini, kardeşlik bağlarını ve ortak hedefler etrafında kenetlenmesini kuvvetlendirecek adımların önemini bir kez daha vurguladık. Nazik ziyaretleri ve kıymetli istişareleri için teşekkür ediyorum."

PAZARLAMA DÜNYASI



FURKAN AKBAL

FUZUL TASARRUF FİNANSMAN AŞ YÖNETİM KURULU BAŞKAN VEKİLİ

Ödüllerimiz Liderliğimizi Onaylıyor

Ödül başvurusu yaparken, toplumsal faydayı ön planda tutan, müşteri memnuniyetini gözetilen ve uluslararası platformların desteklediği ödüller başvuru stratejisi izleyen Fuzul, müşteri odaklı yaklaşımını gözler önüne sermeyi hedefliyor.

Fuzul Tasarruf Finansman AŞ Yönetim Kurulu Başkan Vekili Furkan Akbal, "Aldığımız her ödül, bu değerlere ne kadar bağlı olduğumuzun ve sektördeki öncü konumumuzun bir teyidi niteliğinde." diyor...

FAST COMPANY



Tasarruf Finansmanına İkinci Nesil Dokunuşu: Furkan Akbal

Fuzul'un ikinci nesil temsilcisi, Fuzul Tasarruf Finansman AŞ Yönetim Kurulu Başkan Vekili Furkan Akbal ve ekibi, sadece mevcut başarıyı sürdürmekle kalmayıp, şirketi yeni bir atılım dönemine taşıyor. Sektörde yenilikçi finansman çözümleri geliştiren Fuzul, krediye erişimi sınırlı kesime de güçlü bir çözüm sunarak hem tasarrufu hem de finansal güveni ön plana çıkarıyor.

BUSINESS WORD GLOBAL



FARUK AKBAL

FUZUL TOPRAKTAN YÖNETİM KURULU BAŞKANI

En Büyük Emlak Pazarı

Son bir yılda dünya genelinde konut fiyatlarında hızlı yükseliş, birçok ülkede konut balonu endişeleri beraberinde getiriyor. Şehirlerdeki konut fiyatları, ortalama gelir düzeyinin çok üzerine çıkarak konut sahibi olmayı neredeyse imkânsız hale getirdi. Doğru lokasyonda, doğru proje tercih edildiğinde konut hala güvenli bir yatırım olarak devam ediyor. Öte yandan, konuta erişimin giderek zorlaştığı bir dönemdeyiz.

INBUSINESS

**AYDIN ÖZKAN**

FUZUL TOPRAKTAN GENEL MÜDÜRÜ

Fuzul Topraktan'da Satışların %90'ı Konuta Dönüştü

Fuzul Topraktan geliştirdiği "Aşamalı Konut Sahibi Olma Sistemi" sayesinde projelerinde inşaat katılım oranının yüzde 90'a yükseldiğini açıkladı. Genel Müdür Aydın Özkan, güncel daire fiyatları üzerinde pay alacak olan yatırımcıların şimdiden yüzde 110'un üzerinde değer artışı elde ettiğini belirtti. Özkan, yatırımcılara uygun fiyata, iyi lokasyonda konut imarlı arsalara yatırım imkânı sunduklarını da aktardı.

YENİ ŞAFAK

Projelerinde İnşaat Katılım Yüzde 90'a Ulaştı

Türkiye'de gayrimenkul sektöründe yatırımcılar, yalnızca arsa sahibi olmakla yetinmeyip kısa vadede konut sahibi olmayı sağlayacak modelleri tercih etmeye başladı. Bu talebi hayata geçirdiği "Aşamalı Konut Sahibi Olma Sistemi" ile karşılamayı hedefleyen Fuzul Topraktan, planlı ödeme ve aşamalı teslim imkanı sağladığı projelerinde inşaat katılım oranının yüzde 90 seviyesine ulaştığını duyurdu.

TÜRKİYE GAZETESİ

**Fuzul Topraktan'ın Projelerinde İnşaat Katılım Oranı %90'a Ulaştı**

Türkiye'de gayrimenkul sektöründe yatırımcılar, son dönemde yalnızca arsa sahibi olmakla yetinmeyip kısa vadede konut sahibi olmayı sağlayacak modelleri tercih etmeye başladı. Bu talebi hayata geçirdiği Aşamalı Konut Sahibi Olma Sistemi'yle karşılayan Fuzul Topraktan, arsa yatırımcılarının ev yatırımcısına dönüşmesine imkân sağlıyor. Planlı ödeme ve aşamalı teslim imkanıyla yatırımcılar için güvenli bir liman sunan şirket, projelerinde inşaat katılım oranlarının yüzde 90 seviyelerine ulaştığını duyurdu.

TGRT

**YUSUF AKBAL**

RUBİKPARA YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Faizlerdeki Düşüş Beklentisi Yatırımcıyı Erken Aşamaya Çevirdi

Yılın başında faiz oranlarındaki düşüş beklentisi, yatırımcıların dikkatini yeniden erken aşama girişimlere çevirdi. Faizlerin konjonktürel nedenlerle yeniden yükselmesi, risk iştahını azalttı ve bu durum, yatırım hacimlerinde belirgin bir zikzak etkisi oluşturdu. İlk çeyrekte yatırım hacimleri yükselirken, ikinci çeyrekte ivme aşağı yönlü seyretti. Bu da bize gösterdi ki yatırımcı hâlâ istekli ancak daha seçici; güvenli limanlar arayışında ve kısa vadeli trendlerden çok, uzun vadeli potansiyele odaklı.

PARA



YUSUF AKBAL

RUBİKPARA YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Fintek Sektörü Ekonomik Dönüşümün Lokomotifine Hâline Geldi

Rubikpara Yönetim Kurulu Başkanı R. Yusuf Akbal, "Fintek sektörü artık sadece ödeme sistemleriyle sınırlı değil; ekonomik dönüşümün lokomotifine hâline geldi. Türkiye'deki fintek girişimleri, fikir aşamasından çıkıp global ölçekte ölçeklenebilir yapılara dönüşmeli. 2023'te fintek alanına yapılan yatırım sadece 29 milyon dolardı. Ancak 2024'ün ilk yarısında Startup Centrum'un raporuna göre toplam 586,8 milyon dolarlık yatırım gerçekleşti ve en büyük 10 yatırımın 3'ü fintek sektörüne yapıldı. Bu sektörün hâlâ yatırımcı radarında olduğunu gösteriyor." dedi.

PLATİN

**Fintek sektörü
1,42 trilyon TL'lik
hacime ulaştı**

Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi'nin 2024 yılı verilerine göre Türkiye'deki toplam kartlı ödeme hacmi 1,42 trilyon TL'ye ulaştı. İnternette yapılan kartlı ödemeler 421,7 milyar TL olarak gerçekleşti. Fuzul Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Rubikpara Yönetim Kurulu Başkanı R. Yusuf Akbal, fintek sektörünün ekonomik vizyonun merkezine yerleştiğine dikkat çekerek, "Fintek sektörü artık sadece ödeme sistemleriyle sınırlı değil; ekonomik dönüşümün lokomotifine hâline geldi. Türkiye'deki fintek girişimleri, fikir aşamasından çıkıp global ölçekte ölçeklenebilir yapılara dönüşmeli" diye konuştu.

Fintek Sektörü 1,42 Trilyon TL'lik Hacme Ulaştı

Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi'nin 2024 yılı verilerine göre Türkiye'deki toplam kartlı ödeme hacmi 1,42 trilyon TL'ye ulaştı. İnternette yapılan kartlı ödemeler 421,7 milyar TL olarak gerçekleşti. Rubikpara Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Akbal, fintek sektörünün ekonomik vizyonun merkezine yerleştiğine dikkat çekerek, "Fintek sektörü artık sadece ödeme sistemleriyle sınırlı değil; ekonomik dönüşümün lokomotifine hâline geldi. Türkiye'deki fintek girişimleri, fikir aşamasından çıkıp global ölçekte ölçeklenebilir yapılara dönüşmeli." diye konuştu.

DÜNYA

Fintek Sektörü 1,91 Trilyon TL'ye Ulaştı

Türkiye fintek sektörü, 2024'te ulaştığı 1,42 trilyon TL'lik kartlı ödeme hacmiyle yatırımcıların ve girişimcilerin radarına daha güçlü giriyor. Fuzul Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Rubikpara Yönetim Kurulu Başkanı R. Yusuf Akbal, fintek sektörünün yalnızca teknolojik çözümler değil, aynı zamanda ekonomik vizyon açısından da kritik bir konum kazandığını belirterek, "Fintek sektörü artık sadece ödeme sistemleriyle sınırlı değil; ekonomik dönüşümün lokomotifine hâline geldi." dedi.

FINTEKWINS

**İSMAİL SEVINÇ**

RUBİKPARA GENEL MÜDÜRÜ

Rubikpara, 2025'in Son Çeyreğinde Saha Satış Ağını 14 İle Yayıyor

Rubikpara, 2025 yılı son çeyreğinde saha satış ağını ülke geneline yaymaya hazırlanıyor. 14 şehirde kurulacak yeni saha ekipleriyle FizikiPOS satışlarını hızlandırmayı, esnaf ve KOBİ'lere yerinde, hızlı ve güvenilir ödeme çözümleri sunmayı hedefliyor. Rubikpara; SanalPOS, FizikiPOS, SoftPOS ve bayi tahsilat çözümlerini tek sözleşme ve tek destek hattı altında sunuyor. Hızlı kurulum, kesintisiz hizmet, e-belge entegrasyonu ve güvenilir tahsilat deneyimi ile işletmelerin tüm finansal süreçlerinde yanında yer alıyor.

FINTECH DÜNYASI

**Rubikpara, Saha Satış Ağını 14 İle Yayıyor**

Rubikpara, 2025 yılı son çeyreğinde saha satış ağını ülke geneline yaymaya hazırlanıyor. 14 şehirde kurulacak yeni saha ekipleriyle FizikiPOS satışlarını hızlandırmayı, esnaf ve KOBİ'lere yerinde, hızlı ve güvenilir ödeme çözümleri sunmayı hedefliyor. Rubikpara; SanalPOS, FizikiPOS, SoftPOS ve bayi tahsilat çözümlerini tek sözleşme ve tek destek hattı altında sunuyor. Hızlı kurulum, kesintisiz hizmet, e-belge entegrasyonu ve güvenilir tahsilat deneyimi ile işletmelerin tüm finansal süreçlerinde yanında yer alıyor.

BUSINESS WORL GLOBAL

